

5 онлайн бизнес моделей, которые вы можете начать сегодня



www.ebookexe.ru

5 онлайн бизнес моделей, которые вы можете начать сегодня

Введение

Существует почти огромное количество информации о том, как добиться успеха в мире онлайн-бизнеса. К сожалению, ваши ресурсы ограничены, и вам необходимо управлять своим бизнесом максимально эффективно. Вот почему вам следует сосредоточить свою стратегию на тех моделях, которые работают.

У каждой бизнес-модели есть свои преимущества и недостатки, но не забудьте выбрать бизнес-модель, которая соответствует вашему образу жизни и вашей личности. Это займет некоторое время, чтобы окупиться, и первоначальный выбор бизнеса имеет решающее значение. Ниже приведены 5 лучших онлайн-моделей, которые можно использовать при создании нового бизнеса.

Бизнес-модель №1 — ведение блога

Ведение блога, возможно, является одним из старейших методов онлайн-маркетинга. Он также является одним из лучших и не зря выдержал испытание временем. Модель ведения блога очень проста.

Просто найдите то, что вам нравится, и пишите об этом в блоге каждый раз. Многие люди говорят, что времена создания блога и зарабатывания денег прошли, поскольку конкуренция в нем стала слишком высокой. Но это не тот случай.

Подавляющее большинство людей сдаются через несколько месяцев и перестают публиковать сообщения так же регулярно. В конце концов они просто прекращаются вообще. Чтобы добиться успеха в ведении блога, необходимо публиковать сообщения каждый день и не сдаваться. Это единственный путь вперед. Если вы увлечены своим блогом и постоянно публикуете сообщения, вы будете зарабатывать деньги. По этой причине важно действительно взять на себя обязательства, прежде чем начинать блог. Не менее важно убедиться, что вы увлечены этой темой и можете писать о ней каждый день, пока это не окупится.

Если у вас большой объем трафика, существует множество методов монетизации. Вы можете вставлять партнерские ссылки на страницы или продукты. Вы также можете разместить рекламу на страницах своего блога. Хотя может быть трудно вести блог в течение года или около того, не имея при этом ничего интересного, в конце концов у вас есть сайт, который зарабатывает деньги, фактически не поставляя сам продукт. Ведение блога — медленный метод, но он определенно работает. Как только вы доберетесь до другой стороны, это не потребует особого ухода. Вы даже можете обучить высококлассного фрилансера копировать работу, одновременно получая выгоду от трафика. На этом этапе вы также можете распространять контент на своем сайте и размещать гостевые посты.

Даже если у вас нет блога как постоянного источника дохода, все равно неплохо иметь пост в бизнес-блоге. Это полезно для обсуждения и получения дополнительных ссылок. Имейте в виду, что вам также потребуется продвигать свой блог. Подход «создайте это, и они придут» не работает с блогами. Вы можете писать лучший материал, но если его не продвигать, никто о нем не узнает.



Как раскрутить блог

Привлечение посетителей на сайт уже превратилось в целую науку. Но не стоит пугаться. Есть комплекс действий, четкое выполнение которых обязательно приведет ваш блог на самые высокие позиции выдачи поисковых систем. Сделать это может каждый. Самое главное – знать, что именно нужно делать.

Этому и посвящена данная книга с правом перепродажи. В ней раскрыты все секреты раскрутки блогов, все скрытые от непосвященных резервы повышения посещаемости. Внимательно изучите описанные методы, начните применять их на практике – и результат не заставит себя ждать!

[Получить комплект>>](#)

Бизнес-модель №2 YouTube

Youtube — отличный способ привлечь аудиторию. Большинство новых поколений предпочитают видео письменному контенту. Хотя это относится к более широкому населению, это особенно относится к миллениалам и представителям поколения Z (люди, обычно родившиеся в период 1995–2005 годов). С распространением игровых консолей и других устройств популярность YouTube и других видеоплатформ растет. Обычно они легко интегрируются в такие устройства.

Видео контент также приводит к увеличению продаж по сравнению с письменным контентом, что является еще одной веской причиной для использования платформы. Видео гораздо более эффективно, чем сообщение в блоге, и его гораздо легче воспринимать современной аудиторией. Учтите, что время — самый ценный товар, и видео может получить ваше сообщение будет передано гораздо быстрее. Люди могут даже не беспокоиться о длинном сообщении в блоге.

YouTube может быть эксклюзивной бизнес-моделью или чем-то дополнительным, что вы делаете для продвижения своего бизнеса. Если использовать исключительно YouTube, то это может быть похоже на ведение блога. Заявите о себе как о эксперте в данной области, публикуя видеоролики, и со временем вы приобретете подписчиков. Вы можете монетизировать свои видео. Разница в том, что ведение блога может занять некоторое время, но с помощью YouTube вы можете очень быстро набрать подписчиков. Кроме того, каналы YouTube чаще всего содержат ссылку на бизнес-страницу. Это приведет к увеличению посещений сайта и поможет в SEO.

YouTube теперь является домом для влиятельных маркетологов, у которых десятки тысяч подписчиков. Компании хорошо платят им за рекламу своим последователям, и теперь это сама по себе отрасль. Если вы разбираетесь в конкретной отрасли, а также хорошо разбираетесь в видео, то маркетинг на YouTube может быть невероятно прибыльным прямо сейчас. Это бесплатно, быстро загружается, имеет огромную аудиторию, и люди любят видео больше, чем другие виды контента.

Поскольку на YouTube более 1,5 миллиарда активных пользователей, аудитория огромна. Хотя более 90% предприятий сейчас имеют собственные страницы в Facebook, у менее 10% есть свой канал на Youtube. Это означает, что компании, занимающиеся маркетингом на YouTube, могут иметь конкурентное преимущество, поскольку это недостаточно используемый инструмент.



Быстрые Деньги с YOUTUBE

Как получать клиентов в свой бизнес дешевле 40 рублей с Youtube и зарабатывать от 50 000 рублей на самой востребованной профессии!

Вы хотите удаленно зарабатывать от 50 000 р. в месяц на услугах в сфере рекламы, работая 3-4 часа в день. Это легко совмещается с наемной работой и со временем можно выйти на доходы свыше 100 000.

У вас есть свой бизнес и вы хотите самостоятельно научиться привлекать клиентов в свои проекты! Делать это быстро, в больших количествах и намного дешевле чем из других источников трафика!

[Узнать подробнее>>](#)

Бизнес-модель №3 Физические продукты и Amazon FBA

Хотя Amazon FBA часто ошибочно позиционируется как схема быстрого обогащения, она может быть очень прибыльной, если ее правильно использовать. Amazon FBA («Выполнено Amazon») — это просто продажа продуктов с использованием системы доставки мирового класса Amazon. Вот как это работает-

1. Отправляйте свои продукты на Amazon.
2. Размещайте свои продукты на Amazon.
3. Клиент размещает заказ через Amazon.
4. Amazon занимается доставкой, хранением и даже поддержкой клиентов.

Amazon действительно забирает значительную часть вашего дохода. Более того, может быть сложно создать свой бренд, если он указан на Amazon. Тем не менее, они занимаются доставкой, листингом продуктов, хранением и поддержкой клиентов. Это по-прежнему чрезвычайно эффективная бизнес-модель, которая может снять большой стресс со всего процесса.

Еще один способ продавать физические товары — использовать дропшиптинг. Здесь вы обрабатываете заказы на своем веб-сайте, но за доставку продукта отвечает дистрибьютор. Основным преимуществом этого является то, что вам не нужно хранить какие-либо запасы, вы просто продвигаете и продаете продукт, выступая в роли посредника.

Кроме того, дистрибьютор поставляет продукцию с вашим брендом и логотипом, чтобы вы могли создать себе репутацию. Вы платите за товар только тогда, когда клиент разместил заказ на сайте. Сложность этой модели заключается в том, что размер прибыли очень низок, а управление контролем клиентов может быть очень трудным, поскольку вы не можете контролировать этот процесс. Это хороший вариант для тех, кто не располагает обширными средствами и кому предстоит долгое время развивать свой бизнес.

Еще один способ продавать физические продукты через Интернет — использовать стороннюю логистическую компанию (3PL). В этом случае вы обычно отправляете ваши продукты 3PL-компании, которая позаботится о доставке и (иногда) поддержке клиентов. Клиент размещает заказ на вашем сайте. Размер прибыли при

использовании этого метода намного выше, чем при обычной доставке. Главный минус – товар приходится приобретать заранее.

Бизнес-модель №4 Онлайн-курс

Если вы являетесь экспертом в какой-либо области, вы также можете рассмотреть возможность создания собственного курса и продажи его на платформе для создания и продажи мастер-классов и курсов, таком как [Monecle](#) или [Justclick](#). Используя этот метод, можно заработать значительные суммы, но он также потребует от вас значительного маркетинга и продвижения. Как правило, создатели курсов обладают определенными полномочиями до запуска своего курса, а затем могут продавать его из установленных источников.

Если у вас есть успешная электронная книга, вы также можете рассмотреть возможность превращения ее в онлайн-курс, в зависимости от того, насколько подробной окажется электронная книга. Онлайн-курсы являются одним из самых прибыльных видов бизнес-моделей. Люди покупают курсы сразу после их запуска. Тот факт, что плата за обучение третьего уровня в настоящее время чрезвычайно высока, означает, что на рынке такого рода курсов существует определенный пробел. Люди ищут альтернативные способы образования, и онлайн-курсы обходятся намного дешевле.

Ключевой момент, который следует иметь в виду, заключается в том, что онлайн-курс требует гораздо больше работы, чем принято считать. Как правило, на каждый час учебного материала уходит около 5-10 часов работы, где все факты должны быть перепроверены. После того, как вы создали свой курс, вам нужно будет заняться его продвижением, что может занять больше времени, чем создание самого курса. Вот базовый шаблон того, что нужно сделать для создания хорошего онлайн-курса:

1. Выберите свою тему. Убедитесь, что это то, о чем вам нравится говорить.
2. Убедитесь, что есть необходимость в этой теме. Помните: даже если на рынке существует сильный спрос, вы можете различать другие курсы.
3. Решите, где вы собираетесь продавать свой курс.
4. Четко определите результаты обучения на курсе. Студентам нравится знать, что им даст курс. Это очень важный шаг.
5. Выберите и соберите контент. Не откладывайте, это может занять много времени. Просто сделайте это.

6. Структурируйте контент так, чтобы он легко усваивался учащимися.

7. Создайте и отредактируйте свой онлайн-курс. Видео – самый эффективный метод доставки.



Инфобизнес на продуктах с правами личной марки



Эта книга будет полезна тем, кто собрался заниматься бизнесом на инфотоварах с правом перепродажи. В ней подробно освещены все аспекты этой деятельности.

[Получить бесплатно>>](#)



Бизнес-модель №5 Фриланс

Произошел резкий рост числа фрилансеров. Экономия, благодаря чему стало проще, чем когда-либо, нанять фрилансера или предложить себя по найму. Однако если вы подумываете о работе фрилансером, это не прямой путь к свободе. Обычно это заключается в найме фрилансеров, которые сделают всю работу за вас, против выполнения работы самостоятельно. Разница в менталитете между наемным работником и предпринимателем весьма существенна. В лучшем случае вы будете чрезвычайно высокооплачиваемым сотрудником, и получение хороших оценок на различных сайтах для фрилансеров может занять много времени.

Но вполне возможно нанять фрилансеров для выполнения работ, которые вам не нравятся. Чтобы добиться успеха, необходимо максимально использовать навыки других людей. И самый эффективный способ сделать это — через платформы фриланса. Есть фрилансеры с огромным набором навыков для любого бюджета. Вы можете нанять их по краткосрочным контрактам, чтобы вам не приходилось управлять штатными сотрудниками. Виртуальные помощники могут оказаться неоценимыми с точки зрения выполнения основных задач по очень конкурентоспособной цене.

Самый крупный сайт фрилансеров известен как [**Advego**](#). Есть ряд опытных (и новых) фрилансеров, которых можно нанять. Преимущество в том, что вы можете выбрать фрилансера, который специализируется на задаче, которую вам необходимо выполнить,

будь то поисковая оптимизация или разработка приложений. Вы можете вести целый бизнес с помощью фрилансеров, что имеет невероятное количество преимуществ. Например, есть пишущие компании, которые занимаются исключительно продажами и маркетингом. Они получают работу и имеют почти бесконечный резерв фрилансеров, которых они нанимают еженедельно. Они постоянно нанимают сотрудников на [Advego](#). Владельцам этих компаний не нужно беспокоиться о страховке, заработной плате или обучении фрилансеров. Это потрясающая бизнес-модель, которая воспроизводится не только в индустрии контента, но и в программном обеспечении, поддержке и ряде других секторов. Учитывая все обстоятельства, фриланс просто делает мир более эффективным для всех.

В конечном счете, если вы хотите оставаться впереди, вам придется нанимать фрилансеров для выполнения работы, а также использовать множество инструментов автоматизации, появившихся на рынке. Преимущества обоих стали слишком велики, чтобы их игнорировать. Фрилансеры и инструменты автоматизации — неоценимые помощники для вашего успеха в Интернете.



Денежная Формула Инфобизнеса на 50 000 р. в месяц

Эта Формула разработана для тех, кто только начинает свой путь в интернет-бизнесе, а также для тех, кто уже имеет опыт, но ищет новые и эффективные способы заработка. Помимо самой Формулы, вы получите подробные инструкции по готовому решению для заработка в интернете. Автор этой формулы сам прошел путь от начинающего до успешного предпринимателя, зарабатывая семизначные суммы.

[Получить бесплатно>>](#)